Conférence téléphonique sur les résultats

T3 2026
PRINCIPAUX FAITS SAILLANTS









5N+

Énoncés prospectifs

Certains énoncés compris dans la présente présentation peuvent être prospectifs au sens des lois sur les valeurs mobilières en vigueur. Ces énoncés prospectifs sont fondés sur un certain nombre d'estimations et d'hypothèses que la Société juge raisonnables lorsqu'elles sont formulées, notamment que 5N+ sera en mesure de maintenir en poste et d'embaucher du personnel clé et de préserver les relations avec ses clients, ses fournisseurs et ses autres partenaires commerciaux; que 5N+ continuera de mener ses activités dans le cours normal des affaires; que 5N+ sera en mesure de mettre en œuvre sa stratégie de croissance; que 5N+ réussira à traiter les commandes de son carnet de commandes en temps opportun; que 5N+ ne subira pas de problèmes liés à la chaîne d'approvisionnement ou de perturbations importantes de l'approvisionnement en matières premières à des conditions concurrentielles; que 5N+ sera en mesure de générer de nouvelles ventes, de produire, de livrer et de vendre des produits aux volumes et aux prix prévus et de contrôler ses coûts; ainsi que sur d'autres facteurs jugés appropriés et raisonnables dans les circonstances. Toutefois, rien ne garantit que ces estimations et ces hypothèses se révéleront exactes. Ces énoncés ne constituent pas une garantie du rendement futur, reposent sur des hypothèses et comportent des risques et des incertitudes difficiles à prévoir et qui peuvent faire en sorte que les résultats, la performance ou les réalisations réels de la Société diffèrent sensiblement des résultats, de la performance ou des réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus dans ces énoncés prospectifs. Une description des risques qui touchent l'entreprise et les activités de la Société est présentée à la rubrique « Risques et incertitudes » du rapport de gestion de 2025 de 5N+ daté du 24 février, qui peuvent être consultés sur le site de SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca.

En règle générale, les énoncés prospectifs se distinguent par l'emploi du futur et du conditionnel et par l'utilisation de termes tels que « croire » ou « s'attendre à », à la forme positive et négative, de variantes de ces termes ou de termes similaires. Rien ne garantit que les événements prévus dans les énoncés prospectifs de la présente présentation se produiront ou, s'ils se produisent, quels seront les avantages que 5N+ pourra en tirer. Plus particulièrement, rien ne garantit la performance financière future de 5N+. Les énoncés prospectifs figurant dans la présente présentation sont valables en date de celui-ci, et la Société n'a aucune obligation de mettre publiquement à jour ces énoncés prospectifs afin de tenir compte de nouveaux renseignements, obtenus ultérieurement ou autrement, à moins d'y être obligée en vertu des lois sur les valeurs mobilières en vigueur. Le lecteur est averti de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs sont présentés dans le but d'aider les investisseurs et autres personnes à comprendre certains éléments clés des résultats financiers attendus de la Société, ainsi que ses objectifs, priorités stratégiques et perspectives, et pour leur permettre d'avoir une meilleure compréhension de l'environnement dans lequel la Société prévoit exercer ses activités. Les lecteurs sont avertis que de telles informations pourraient ne pas convenir à d'autres fins.

Faits saillants financiers

- Pour le troisième trimestre de 2026, les produits ont augmenté de 30 % pour atteindre 136,4 M$, comparativement à 104,9 M$ pour le troisième trimestre de 2025, en raison principalement de la hausse des volumes dans les secteurs Semiconducteurs spécialisés et Matériaux de haute performance.
- Stimulé par la hausse des volumes dans les deux secteurs, le BAIIA ajusté[1] a augmenté de 7 %, pour atteindre 31,1 M$ pour le troisième trimestre de 2026, comparativement à 29,1 M$ pour le troisième trimestre de 2025.
- La marge brute ajustée[1] a atteint 42,8 M$ pour le troisième trimestre de 2026, soit une hausse de 10 % par rapport au troisième trimestre de 2025. La marge brute ajustée en pourcentage[1] des produits s'est établie à 31,4 % pour le troisième trimestre de 2026, comparativement à 36,9 % pour le troisième trimestre de 2025, en raison principalement de la normalisation anticipée des marges dans le secteur Matériaux de haute performance..
- Pour le troisième trimestre de 2026, le résultat net a été de 12,3 M$, comparativement à 18,2 M$ pour le troisième trimestre de 2025.
- Au 30 septembre 2026, le carnet de commandes[1] se chiffrait à 447,3 M$, ce qui représente 299 jours de produits annualisés, en baisse de 14 jours par rapport au trimestre précédent et de 12 jours par rapport au 30 septembre 2025.
- Au 30 septembre 2026, la dette nette[1] s'établissait à 32,4 M$, par rapport à 50,3 M$ au 31 décembre 2025, et le ratio dette nette/BAIIA[1] de la Société s'établissait à 0,31x au 30 septembre 2026.

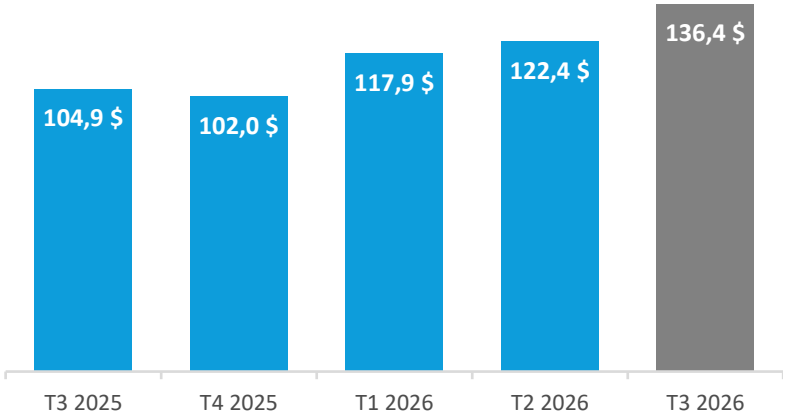
[1] Mesures non conformes aux IFRS qui n'ont pas de définition normalisée selon les IFRS et qui, par conséquent, pourraient ne pas être comparables aux mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Produits

Trimestre clos le 30 septembre 2026

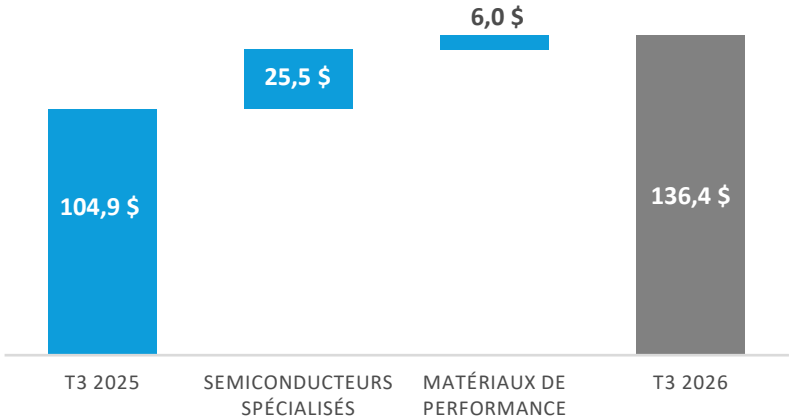
Produits

(EN MILLIONS DE DOLLARS AMÉRICAINS)



Produits – comparaison trimestrielle

(EN MILLIONS DE DOLLARS AMÉRICAINS)



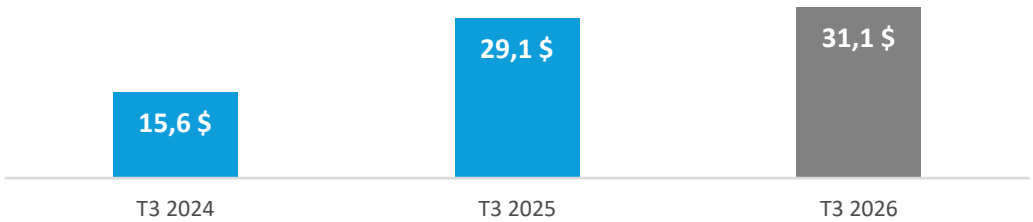
Pour le troisième trimestre de 2026, les produits ont augmenté de 30 % pour atteindre 136,4 M$, comparativement à 104,9 M$ pour le troisième trimestre de 2025, en raison principalement de la hausse des volumes dans les secteurs Semiconducteurs spécialisés et Matériaux de haute performance.

BAIIA ajusté & BAIIA

Trimestre clos le 30 septembre 2026

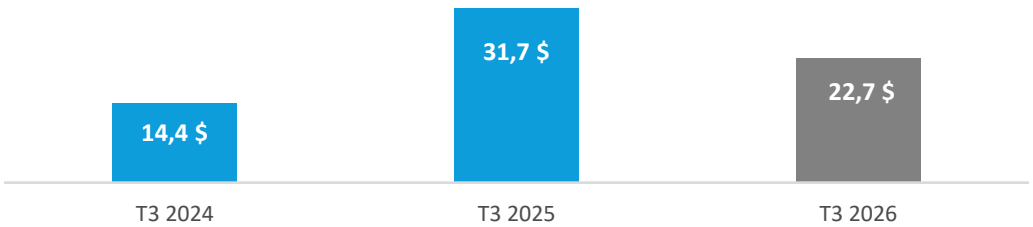
BAIIA ajusté

(EN MILLIONS DE DOLLARS AMÉRICAINS)



BAIIA[1]

(EN MILLIONS DE DOLLARS AMÉRICAINS)



Pour le troisième trimestre de 2026, le BAIIA ajusté a augmenté de 7 % pour atteindre 31,1 M$, soit une marge du BAIIA ajusté[1] de 22,8 %, comparativement à 29,1 M$, soit une marge du BAIIA ajusté de 27,7 %, pour le troisième trimestre de 2025.

Pour le troisième trimestre de 2026, le BAIIA s'est établi à 22,7 M$, contre 31,7 M$ pour le troisième trimestre de 2025. Les éléments de rapprochement entre le BAIIA ajusté et le BAIIA sont la charge (le recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions, les coûts de mise en place du système ERP, les coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration et la perte (le profit) de change.

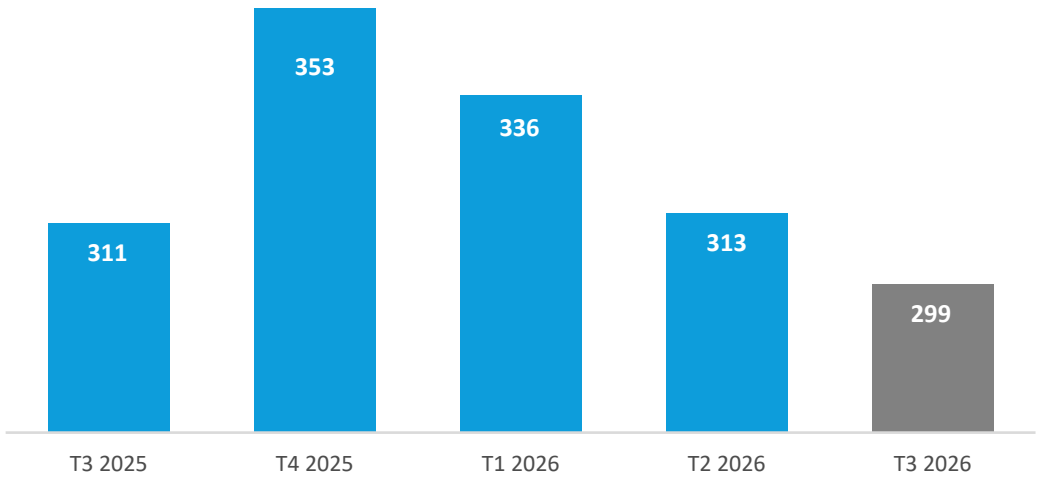
[1] Mesures non conformes aux IFRS qui n'ont pas de définition normalisée selon les IFRS et qui, par conséquent, pourraient ne pas être comparables aux mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Carnet de commandes

Trimestre clos le 30 septembre 2026

Carnet de commandes

(EN NOMBRE DE JOURS)



Au 30 septembre 2026, le carnet de commandes se chiffrait à 447,3 M$, ce qui représente 299 jours de produits annualisés, en baisse de 14 jours par rapport au trimestre précédent et de 12 jours par rapport au 30 septembre 2025.

Les nouvelles commandes[1] du secteur Semiconducteurs spécialisés ont représenté 110 jours pour le troisième trimestre de 2026, en hausse de 24 jours par rapport à 86 jours pour le deuxième trimestre de 2026. Les nouvelles commandes du secteur Matériaux de haute performance ont représenté 108 jours pour le troisième trimestre de 2026, en hausse de 42 jours par rapport à 66 jours pour le deuxième trimestre de 2026.

[1] Mesures non conformes aux IFRS qui n'ont pas de définition normalisée selon les IFRS et qui, par conséquent, pourraient ne pas être comparables aux mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS ».

Mesures non conformes aux IFRS

Trimestre clos le 30 septembre 2026

BAIIA ajusté

Le BAIIA ajusté correspond au résultat d'exploitation comme défini avant l'incidence de la dépréciation des stocks, de la charge (du recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions, des coûts de mise en place du système ERP, de la perte (du profit) sur la sortie d'immobilisations corporelles, de la perte (du profit) à la réévaluation d'un instrument financier, de la dépréciation (reprise de dépréciation) des actifs non courants, des coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration, et de l'amortissement. 5N+ a recours au BAIIA ajusté, car elle croit qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle de ses activités poursuivies compte non tenu de l'incidence de certaines charges. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises. La marge du BAIIA ajusté correspond au BAIIA ajusté divisé par les produits.

(en milliers de dollars américains)	T3 2026 $	T3 2025 $	Neuf premiers mois de 2026 $	Neuf premiers mois de 2026 $
Produits	**136 387**	104 895	**376 638**	289 094
Charges d'exploitation	**(117 964)**	(78 166)	**(302 035)**	(227 781)
Résultat d'exploitation	**18 423**	26 729	**74 603**	61 313
Charge (recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions	**7 587**	(2 512)	**(2 117)**	(1 926)
Coûts de mise en place du système ERP	**283**	343	**689**	659
Coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration	**159**	-	**159**	-
Perte à la réévaluation d'un instrument financier	**-**	-	**-**	1 000
Amortissement	**4 608**	4 495	**13 512**	12 947
BAIIA ajusté	**31 060**	29 055	**86 846**	73 993
Marge du BAIIA ajusté	**22,8 %**	27,7 %	**23,1 %**	25,6 %

Mesures non conformes aux IFRS

Trimestre clos le 30 septembre 2026

BAIIA

Le BAIIA désigne le résultat net avant les charges d'intérêts, la charge (le recouvrement) d'impôt et l'amortissement. 5N+ a recours au BAIIA, car elle croit qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle de ses activités poursuivies avant la prise en compte de l'incidence de certaines charges. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Marge brute ajustée

La marge brute ajustée est une mesure servant à déterminer ce que rapportent les ventes en déduisant le coût des ventes, à l'exclusion de l'amortissement et de la charge de dépréciation des stocks. Cette mesure est également exprimée en pourcentage des produits, en divisant le montant de la marge brute ajustée par le total des produits.

(en milliers de dollars américains)	T3 2026 $	T3 2025 $	Neuf premiers mois de 2026 $	Neuf premiers mois de 2026 $
Résultat net	**12 349**	18 176	**49 782**	42 976
Intérêt sur la dette à long terme, intérêts théoriques et autres charges d'intérêts	**1 688**	2 293	**6 010**	7 363
Charge d'impôt	**4 046**	6 782	**18 224**	12 307
Amortissement	**4 608**	4 495	**13 512**	12 947
BAIIA	**22 691**	31 746	**87 528**	75 593

(en milliers de dollars américains)	T3 2026 $	T3 2025 $	Neuf premiers mois de 2026 $	Neuf premiers mois de 2026 $
Total des produits	**136 387**	104 895	**376 638**	289 094
Coût des ventes	**(97 420)**	(69 857)	**(266 567)**	(197 637)
Marge brute	**38 967**	35 038	**110 071**	91 457
Amortissement inclus dans le coût des ventes	**3 829**	3 703	**11 163**	10 657
Marge brute ajustée	**42 796**	38 741	**121 234**	102 114
Marge brute ajustée en pourcentage	**31,4 %**	36,9 %	**32,2 %**	35,3 %

Mesures non conformes aux IFRS

Trimestre clos le 30 septembre 2026

Dette nette

La dette nette correspond au montant total de la dette moins la trésorerie. Toute mesure financière présentée par suite de l'adoption de la norme IFRS 16 relativement aux obligations locatives est exclue du calcul. La dette nette constitue un indicateur de la situation financière globale de 5N+.

Ratio dette nette/BAIIA

Le ratio dette nette/BAIIA correspond à la dette nette divisée par le BAIIA des 12 derniers mois.

(en milliers de dollars américains)	Au 30 septembre 2026 $	Au 31 décembre 2025 $
Dette bancaire	-	-
Dette à long terme, y compris la partie courante	**78 907**	109 837
Obligation locative, y compris la partie courante	**28 252**	30 153
Sous-total de la dette	**107 159**	139 990
Obligation locative, y compris la partie courante	**(28 252)**	(30 153)
Total de la dette	**78 907**	109 837
Trésorerie	**(46 543)**	(59 573)
Dette nette	**32 364**	50 264

Carnet de commandes

Le carnet de commandes représente les commandes attendues que la Société a reçues, mais qui n'ont pas encore été exécutées, et qui devraient se transformer en ventes au cours des 12 prochains mois. Il est exprimé en dollars et estimé en nombre de jours, lequel ne peut dépasser 365 jours. Les nouvelles commandes représentent le nombre de commandes reçues durant la période considérée, exprimé en nombre de jours, et sont calculées en additionnant aux produits des activités ordinaires l'augmentation ou la diminution du carnet de commandes pour la période considérée, divisé par les produits annualisés. Le carnet de commandes est un indicateur des produits futurs attendus en jours, et les nouvelles commandes permettent d'évaluer la capacité de 5N+ à maintenir et à accroître ses produits.

5N+

Gage de
performance