5N+ présente ses résultats financiers pour le troisième trimestre de 2026

Croissance des produits et amélioration séquentielle de la marge;
BAIIA ajusté[1] devant atteindre le haut de la fourchette prévisionnelle

- Produits de 136,4 M$ pour le troisième trimestre, soit une hausse de 30 %, ce qui porte les produits à 376,6 M$ pour les neuf premiers mois
- Marge brute ajustée[1] de 42,8 M$, ou 31,4 % des produits[1], pour le troisième trimestre, soit une hausse de 10 %, ce qui porte la marge brute ajustée à 121,2 M$, ou 32,2 % des produits, pour les neuf premiers mois
- BAIIA ajusté de 31,1 M$ pour le troisième trimestre, soit une hausse de 7 %, ce qui porte le BAIIA ajusté à 86,8 M$ pour les neuf premiers mois
- Un BAIIA ajusté devrait atteindre le haut de la fourchette prévisionnelle de 100 M$ à 105 M$ pour l'exercice 2026

Montréal (Québec), le 2 novembre 2026 – 5N Plus inc. (« 5N+ » ou la « Société ») (TSX : VNP), chef de file de la production de semiconducteurs spécialisés et de matériaux de haute performance à l'échelle mondiale, a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers pour le troisième trimestre (« T3 2026 ») clos le 30 septembre 2026. Tous les montants sont exprimés en dollars américains, à moins d'indication contraire.

« La hausse des volumes dans les deux secteurs a soutenu la croissance des produits et du BAIIA ajusté pour le troisième trimestre de 2026, et la marge brute ajustée est demeurée solide et s'est améliorée de manière séquentielle malgré les pressions liées aux coûts des intrants. Nous continuons de fonctionner à plein régime et d'accroître la production pour répondre à la demande de nos clients, tout en évoluant dans un environnement complexe. Nous sommes heureux d'être en bonne voie pour atteindre le haut de notre fourchette prévisionnelle du BAIIA ajusté pour l'exercice 2026 », a déclaré Richard Perron, président et chef de la direction de 5N+.

M. Perron a ajouté : « Dans un contexte où les exigences opérationnelles sont élevées, nous demeurons axés sur l'exécution de nos engagements envers nos clients, à mener à bien nos projets d'expansion de la capacité et à améliorer notre productivité en vue de réaliser des économies d'échelle supplémentaires. Nous comptons notamment faire progresser nos plans, récemment annoncés, de production d'arséniure de gallium (GaAs) et d'agrandissement de notre installation de St. George, en Utah, pour répondre à la demande croissante des clients dans les domaines de la défense, de l'énergie solaire spatiale, de l'imagerie médicale et de la détection industrielle. L'ensemble de nos initiatives en cours soutiennent notre stratégie de croissance à long terme dans nos marchés principaux, en tirant parti de notre positionnement distinctif sur le marché et de nos centres de production occidentaux. »

Faits saillants financiers

- Pour le troisième trimestre de 2026, les produits ont augmenté de 30 % pour atteindre 136,4 M$, comparativement à 104,9 M$ pour le troisième trimestre de 2025, en raison principalement de la hausse des volumes dans les secteurs Semiconducteurs spécialisés et Matériaux de haute performance.

- Stimulé par la hausse des volumes dans les deux secteurs, le BAIIA ajusté a augmenté de 7 %, pour atteindre 31,1 M$ pour le troisième trimestre de 2026, comparativement à 29,1 M$ pour le troisième trimestre de 2025.

[1] Mesure non conforme aux IFRS qui n'a pas de définition normalisée selon les IFRS et qui, par conséquent, pourrait ne pas être comparable à la mesure similaire présentée par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » pour de plus amples renseignements.

- La marge brute ajustée a atteint 42,8 M$ pour le troisième trimestre de 2026, soit une hausse de 10 % par rapport au troisième trimestre de 2025. La marge brute ajustée en pourcentage des produits s'est établie à 31,4 % pour le troisième trimestre de 2026, comparativement à 36,9 % pour le troisième trimestre de 2025, en raison principalement de la normalisation anticipée des marges dans le secteur Matériaux de haute performance.

- Pour le troisième trimestre de 2026, le résultat net a été de 12,3 M$, comparativement à 18,2 M$ pour le troisième trimestre de 2025.

- Au 30 septembre 2026, le carnet de commandes[1] se chiffrait à 447,3 M$, ce qui représente 299 jours de produits annualisés, en baisse de 14 jours par rapport au trimestre précédent et de 12 jours par rapport au 30 septembre 2025.

- Au 30 septembre 2026, la dette nette[1] s'établissait à 32,4 M$, par rapport à 50,3 M$ au 31 décembre 2025, et le ratio dette nette/BAIIA[1] de la Société s'établissait à 0,31x au 30 septembre 2026.

Perspectives

La Société continue de bénéficier de fondamentaux favorables à long terme et de l'expansion structurelle de ses principaux marchés finaux dans le secteur Semiconducteurs spécialisés, de même que de la résilience de son secteur Matériaux de haute performance.

Dans un contexte géopolitique et économique en constante évolution, la Société s'attend à ce que l'environnement dans lequel elle exerce ses activités demeure complexe, du fait des pressions croissantes sur les coûts dans ses secteurs d'activité et de la normalisation des marges dans le secteur Matériaux de haute performance. Pour atténuer la répercussion des pressions sur les coûts et améliorer son efficacité opérationnelle, la Société demeure engagée dans l'exécution rigoureuse de ses initiatives en matière de productivité et de ses plans d'expansion de la capacité pour réaliser des économies d'échelle.

Compte tenu de la performance solide de la Société pour les neuf premiers mois ainsi que de la demande anticipée et de la demande contractuelle pour le reste de l'exercice, la Société réitère sa fourchette prévisionnelle du BAIIA ajusté pour l'exercice 2026, soit entre 100 M$ et 105 M$, et s'attend à atteindre le haut de sa fourchette de prévisions.

Forte de son positionnement concurrentiel sur le marché et de son expertise, appuyés notamment par ses centres de production occidentaux et son orientation axée sur les produits à valeur ajoutée, ainsi que de ses solides relations avec les clients et de sa rigueur commerciale, 5N+ est bien positionnée pour poursuivre la mise en œuvre de sa stratégie de croissance à long terme à titre de fournisseur essentiel d'industries critiques.

[1] Mesure non conforme aux IFRS qui n'a pas de définition normalisée selon les IFRS et qui, par conséquent, pourrait ne pas être comparable à la mesure similaire présentée par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » pour de plus amples renseignements.

Conférence téléphonique

5N+ tiendra une conférence téléphonique le mardi 3 novembre 2026, à 8 h, heure de l'Est, portant sur les résultats financiers du troisième trimestre de l'exercice 2026. Toutes les personnes intéressées sont invitées à participer à la conférence qui sera diffusée en direct sur le site Web de la Société à l'adresse www.5nplus.com.

Pour participer à la conférence :

- Numéros : 1-800-990-4777 (sans frais); 1-289-819-1299 (Toronto) ou 1-514-400-3794 (Montréal)
- Pour accéder à la conférence, composez le code d'accès : 04970

Un enregistrement sera disponible deux heures après l'événement au 1-888-660-6345 (code d'accès : 04970) jusqu'au 10 novembre 2026.

À propos de 5N+

5N+ est un chef de file mondial dans la production de semiconducteurs spécialisés et de matériaux de haute performance. Ces matériaux de haute pureté forment souvent la partie critique des produits de ses clients, qui comptent sur la fiabilité d'approvisionnement de 5N Plus pour assurer la performance et la durabilité de leurs propres produits. La Société déploie un éventail de technologies exclusives et éprouvées pour mettre au point et fabriquer ses produits, lesquels donnent lieu à de nombreuses utilisations dans différents secteurs de pointe, notamment les énergies renouvelables, la sécurité, la filière spatiale, l'industrie pharmaceutique, l'imagerie médicale et la production industrielle. 5N+, dont le siège social est situé à Montréal (Québec), gère des centres de recherche-développement, de production et de vente stratégiquement situés dans plusieurs pays, notamment en Europe, en Amérique du Nord et en Asie.

Énoncés prospectifs

Certains énoncés compris dans le présent communiqué de presse peuvent être prospectifs au sens des lois sur les valeurs mobilières en vigueur. Ces énoncés prospectifs sont fondés sur un certain nombre d'estimations et d'hypothèses que la Société juge raisonnables lorsqu'elles sont formulées, notamment que 5N+ sera en mesure de maintenir en poste et d'embaucher du personnel clé et de préserver les relations avec ses clients, ses fournisseurs et ses autres partenaires commerciaux; que 5N+ continuera de mener ses activités dans le cours normal des affaires; que 5N+ sera en mesure de mettre en œuvre sa stratégie de croissance; que 5N+ réussira à traiter les commandes de son carnet de commandes en temps opportun; que 5N+ ne subira pas de problèmes liés à la chaîne d'approvisionnement ou de perturbations importantes de l'approvisionnement en matières premières à des conditions concurrentielles; que 5N+ sera en mesure de générer de nouvelles ventes, de produire, de livrer et de vendre des produits aux volumes et aux prix prévus et de contrôler ses coûts; ainsi que sur d'autres facteurs jugés appropriés et raisonnables dans les circonstances. Toutefois, rien ne garantit que ces estimations et ces hypothèses se révéleront exactes. Ces énoncés ne constituent pas une garantie du rendement futur, reposent sur des hypothèses et comportent des risques et des incertitudes difficiles à prévoir et qui peuvent faire en sorte que les résultats, la performance ou les réalisations réels de la Société diffèrent sensiblement des résultats, de la performance ou des réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus dans ces énoncés prospectifs. Une description des risques qui touchent l'entreprise et les activités de la Société est présentée à la rubrique « Risques et incertitudes » du rapport de gestion de 2025 de 5N+ daté du 24 février 2026, qui peut être consulté sur le site de SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca.

En règle générale, les énoncés prospectifs se distinguent par l'emploi du futur et du conditionnel et par l'utilisation de termes tels que « croire » ou « s'attendre à », à la forme positive et négative, de variantes de ces termes ou de termes similaires. Rien ne garantit que les événements prévus dans les énoncés prospectifs du présent communiqué de presse se produiront, ou s'ils se produisent, quels seront les avantages que 5N+ pourra en tirer. Plus particulièrement, rien ne garantit la performance financière future de 5N+.

Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué de presse sont valables en date de celui-ci, et la Société n'a aucune obligation de mettre publiquement à jour ces énoncés prospectifs afin de tenir compte de nouveaux renseignements, obtenus ultérieurement ou autrement, à moins d'y être obligée en vertu des lois sur les valeurs mobilières en vigueur. Le lecteur est averti de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué dans le but d'aider les investisseurs et autres personnes à comprendre certains éléments clés des résultats financiers attendus de la Société, ainsi que ses objectifs, priorités stratégiques et perspectives, et pour leur permettre d'avoir une meilleure compréhension de l'environnement dans lequel la Société prévoit exercer ses activités. Les lecteurs sont avertis que de telles informations pourraient ne pas convenir à d'autres fins.

5N PLUS INC.

ÉTATS DU RÉSULTAT NET CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES

Pour les périodes de trois mois et de neuf mois closes les 30 septembre

(en milliers de dollars américains, sauf les informations par action) (non audités)

	Trois mois		Neuf mois	
	2026	2025	**2026**	2025
	$	$	**$**	$
Produits	**136 387**	104 895	**376 638**	289 094
Coût des ventes	**97 420**	69 857	**266 567**	197 637
Frais généraux, frais de vente et frais d'administration	**10 285**	8 944	**30 962**	25 203
Autres charges (produits), montant net	**10 259**	(635)	**4 506**	4 941
	117 964	78 166	**302 035**	227 781
Résultat d'exploitation	**18 423**	26 729	**74 603**	61 313
Charges financières				
Intérêt sur la dette à long terme	**1 279**	1 908	**4 662**	5 914
Intérêts théoriques et autres charges d'intérêts	**409**	385	**1 348**	1 449
Perte (profit) de change	**340**	(522)	**587**	(1 333)
	2 028	1 771	**6 597**	6 030
Résultat avant impôt sur le résultat	**16 395**	24 958	**68 006**	55 283
Charge (recouvrement) d'impôt				
Exigible	**6 099**	5 526	**24 416**	13 603
Différé	**(2 053)**	1 256	**(6 192)**	(1 296)
	4 046	6 782	**18 224**	12 307
Résultat net	**12 349**	18 176	**49 782**	42 976
Résultat de base par action	**0,14**	0,20	**0,55**	0,48
Résultat dilué par action	**0,14**	0,20	**0,55**	0,48

Le résultat net est entièrement attribuable aux actionnaires de 5N Plus inc.

5N PLUS INC.

ÉTATS DE LA SITUATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES

(en milliers de dollars américains) (non audités)

	30 septembre 2026	31 décembre 2025
	$	$
Actif		
Actif courant		
Trésorerie	**46 543**	59 573
Créances	**68 029**	50 470
Stocks	**212 572**	163 727
Impôt sur le résultat à recevoir	**3 667**	1 874
Actifs financiers dérivés	**-**	19 593
Autres actifs courants	**10 748**	6 938
Total de l'actif courant	**341 559**	302 175
Immobilisations corporelles	**110 121**	99 634
Actifs au titre de droits d'utilisation	**26 557**	28 275
Immobilisations incorporelles	**21 054**	23 117
Goodwill	**11 657**	12 062
Actifs d'impôt différé	**12 246**	6 795
Autres actifs	**4 930**	3 072
Total de l'actif non courant	**186 565**	172 955
Total de l'actif	**528 124**	475 130
Passif		
Passif courant		
Dettes fournisseurs et charges à payer	**87 510**	79 096
Impôt sur le résultat à payer	**26 574**	13 966
Passifs financiers dérivés	**11 804**	-
Partie courante des produits différés	**19 745**	12 834
Partie courante des obligations locatives	**2 253**	2 170
Partie courante de la dette à long terme	**1 260**	1 233
Total du passif courant	**149 146**	109 299
Dette à long terme	**77 647**	108 604
Passifs d'impôt différé	**4 673**	5 173
Obligations au titre des régimes d'avantages du personnel	**10 983**	12 745
Obligations locatives	**25 999**	27 983
Produits différés	**9 208**	11 545
Autres passifs	**706**	817
Total du passif non courant	**129 216**	166 867
Total du passif	**278 362**	276 166
Capitaux propres	**249 762**	198 964
Total du passif et des capitaux propres	**528 124**	475 130

Mesures non conformes aux IFRS

Le carnet de commandes représente les commandes attendues que la Société a reçues, mais qui n'ont pas encore été exécutées, et qui devraient se transformer en ventes au cours des 12 prochains mois. Il est exprimé en dollars et estimé en nombre de jours, lequel ne peut dépasser 365 jours. Les nouvelles commandes représentent le nombre de commandes reçues durant la période considérée, exprimé en nombre de jours, et sont calculées en additionnant aux produits des activités ordinaires l'augmentation ou la diminution du carnet de commandes pour la période considérée, divisé par les produits annualisés. Le carnet de commandes est un indicateur des produits futurs attendus en jours, et les nouvelles commandes permettent d'évaluer la capacité de 5N+ à maintenir et à accroître ses produits.

Le BAIIA désigne le résultat net avant les charges d'intérêts, la charge (le recouvrement) d'impôt et l'amortissement. 5N+ a recours au BAIIA, car elle croit qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle de ses activités poursuivies avant la prise en compte de l'incidence de certaines charges. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Voici un rapprochement du BAIIA avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable :

(en milliers de dollars américains)	**T3 2026**	T3 2025	**Neuf premiers mois de 2026**	Neuf premiers mois de 2025
	$	$	**$**	$
Résultat net	**12 349**	18 176	**49 782**	42 976
Intérêt sur la dette à long terme, intérêts théoriques et autres charges d'intérêts	**1 688**	2 293	**6 010**	7 363
Charge d'impôt	**4 046**	6 782	**18 224**	12 307
Amortissement	**4 608**	4 495	**13 512**	12 947
BAIIA	**22 691**	31 746	**87 528**	75 593

La marge du BAIIA correspond au BAIIA divisé par les produits.

Le BAIIA ajusté correspond au résultat d'exploitation comme défini avant l'incidence de la dépréciation des stocks, de la charge (du recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions, des coûts de mise en place du système ERP, de la perte (du profit) sur la sortie d'immobilisations corporelles, de la perte (du profit) à la réévaluation d'un instrument financier, de la dépréciation (reprise de dépréciation) des actifs non courants, des coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration, et de l'amortissement. 5N+ a recours au BAIIA ajusté, car elle croit qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle de ses activités poursuivies compte non tenu de l'incidence de certaines charges. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

La marge du BAIIA ajusté correspond au BAIIA ajusté divisé par les produits.

Voici un rapprochement du BAIIA ajusté et de la marge du BAIIA ajusté avec les mesures conformes aux IFRS les plus directement comparables :

(en milliers de dollars américains)	**T3 2026**	T3 2025	**Neuf premiers mois de 2026**	Neuf premiers mois de 2025
	$	$	**$**	$
Produits	**136 387**	104 895	**376 638**	289 094
Charges d'exploitation	**(117 964)**	(78 166)	**(302 035)**	(227 781)
Résultat d'exploitation	**18 423**	26 729	**74 603**	61 313
Charge (recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions	**7 587**	(2 512)	**(2 117)**	(1 926)
Coûts de mise en place du système ERP	**283**	343	**689**	659
Coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration	**159**	-	**159**	-
Perte à la réévaluation d'un instrument financier	**-**	-	**-**	1 000
Amortissement	**4 608**	4 495	**13 512**	12 947
BAIIA ajusté	**31 060**	29 055	**86 846**	73 993
Marge du BAIIA ajusté	**22,8 %**	27,7 %	**23,1 %**	25,6 %

Les charges d'exploitation ajustées correspondent aux charges d'exploitation compte non tenu de la dépréciation des stocks, de la charge (du recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions, des coûts de mise en place du système ERP, de la perte (du profit) sur la sortie d'immobilisations corporelles, de la perte (du profit) à la réévaluation d'un instrument financier, de la dépréciation (reprise de dépréciation) des actifs non courants, des coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration, et de l'amortissement. 5N+ a recours aux charges d'exploitation ajustées pour calculer le BAIIA ajusté. 5N+ croit qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle de ses activités poursuivies. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Voici un rapprochement des charges d'exploitation ajustées avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable :

(en milliers de dollars américains)	**T3 2026**	T3 2025	**Neuf premiers mois de 2026**	Neuf premiers mois de 2025
	$	$	**$**	$
Charges d'exploitation	**117 964**	78 166	**302 035**	227 781
(Charge) recouvrement au titre de la rémunération à base d'actions	**(7 587)**	2 512	**2 117**	1 926
Coûts de mise en place du système ERP	**(283)**	(343)	**(689)**	(659)
Coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration	**(159)**	-	**(159)**	-
Perte à la réévaluation d'un instrument financier	**-**	-	**-**	(1 000)
Amortissement	**(4 608)**	(4 495)	**(13 512)**	(12 947)
Charges d'exploitation ajustées	**105 327**	75 840	**289 792**	215 101

Le résultat net ajusté correspond au résultat net avant l'incidence de la dépréciation des stocks, de la charge (du recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions, des coûts de mise en place du système ERP, de la perte (du profit) sur la sortie d'immobilisations corporelles, de la perte (du profit) à la réévaluation d'un instrument financier, de la dépréciation (reprise de dépréciation) des actifs non courants, et des coûts (produits) associés aux litiges et aux activités de restructuration, après déduction de la charge (du recouvrement) d'impôt s'y rapportant. 5N+ a recours au résultat net ajusté, car elle croit qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle de ses activités poursuivies compte non tenu de l'incidence de charges ou de produits qui sont inhabituels. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Le résultat de base ajusté par action correspond au résultat net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré de base d'actions en circulation. 5N+ a recours au résultat de base ajusté par action, car elle croit qu'il constitue une mesure significative de la performance opérationnelle de ses activités poursuivies compte non tenu de l'incidence de charges ou de produits qui sont inhabituels. La définition de cette mesure non conforme aux IFRS de la Société peut être différente de celle qu'utilisent d'autres entreprises.

Voici un rapprochement du résultat net ajusté et du résultat de base par action ajusté avec les mesures conformes aux IFRS les plus directement comparables :

(en milliers de dollars américains, sauf les montants par action et le nombre d'actions)	**T3 2026**	T3 2025	**Neuf premiers mois de 2026**	Neuf premiers mois de 2025
	$	$	**$**	$
Résultat net	**12 349**	18 176	**49 782**	42 976
Résultat de base par action	**0,14 $**	0,20 $	**0,55 $**	0,48 $
Éléments de rapprochement :				
Charge (recouvrement) au titre de la rémunération à base d'actions	**7 587**	(2 512)	**(2 117)**	(1 926)
Coûts de mise en place du système ERP	**283**	343	**689**	659
Coûts associés aux litiges et aux activités de restructuration	**159**	-	**159**	-
Perte à la réévaluation d'un instrument financier	**-**	-	**-**	1 000
(Recouvrement) charge d'impôt sur les éléments imposables ci-dessus	**(2 086)**	575	**378**	337
Résultat net ajusté	**18 292**	16 582	**48 891**	43 046
Nombre moyen pondéré d'actions – de base	**89 935 323**	89 073 847	**89 745 491**	89 057 751
Résultat de base ajusté par action	**0,20 $**	0,19 $	**0,54 $**	0,48 $

La marge brute ajustée est une mesure servant à déterminer ce que rapportent les ventes en déduisant le coût des ventes, à l'exclusion de l'amortissement et de la charge de dépréciation des stocks. Cette mesure est également exprimée en pourcentage des produits en divisant le montant de la marge brute ajustée par le total des produits.

Voici un rapprochement de la marge brute ajustée avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable :

(en milliers de dollars américains)	**T3 2026**	T3 2025	**Neuf premiers mois de 2026**	Neuf premiers mois de 2025
	$	$	**$**	$
Total des produits	**136 387**	104 895	**376 638**	289 094
Coût des ventes	**(97 420)**	(69 857)	**(266 567)**	(197 637)
Marge brute	**38 967**	35 038	**110 071**	91 457
Amortissement inclus dans le coût des ventes	**3 829**	3 703	**11 163**	10 657
Marge brute ajustée	**42 796**	38 741	**121 234**	102 114
Marge brute ajustée en pourcentage	**31,4 %**	36,9 %	**32,2 %**	35,3 %

La dette nette correspond au montant total de la dette moins la trésorerie. Toute mesure financière présentée par suite de l'adoption de la norme IFRS 16 relativement aux obligations locatives est exclue du calcul. La dette nette constitue un indicateur de la situation financière globale de 5N+.

Le ratio dette nette/BAIIA correspond à la dette nette divisée par le BAIIA des 12 derniers mois.

Voici un rapprochement du total de la dette et de la dette nette avec les mesures conformes aux IFRS les plus directement comparables :

(en milliers de dollars américains)	**Au 30 septembre 2026**	Au 31 décembre 2025
	$	$
Dette bancaire	**-**	-
Dette à long terme, y compris la partie courante	**78 907**	109 837
Obligation locative, y compris la partie courante	**28 252**	30 153
Sous-total de la dette	**107 159**	139 990
Obligation locative, y compris la partie courante	**(28 252)**	(30 153)
Total de la dette	**78 907**	109 837
Trésorerie	**(46 543)**	(59 573)
Dette nette	**32 364**	50 264

Pour communiquer avec nous :

Alban Fournier
Chef de la direction financière
5N Plus inc.
514-856-0644
invest@5nplus.com